UMOWA PILOTAŻOWA ICE AI

Wersja PILOT-PL-2026-11-02-v9 | 02.11.2026

Umowa określa wspólne zasady udziału firm w 30-dniowym pilotażu ICE_AI by ADDANGA. Jest zawierana pomiędzy ADDANGA sp. z o.o., ul. Domaniewska 37, lok. 2.43, 02-672 Warszawa, KRS 0000951136, NIP 5252894554, reprezentowaną przez Justynę Zielińską - Prezesa Zarządu, dalej „Pośrednik”, a przedsiębiorcą wskazanym w danych konta na platformie, dalej „Klient”. Dane Klienta i osoby działającej w jego imieniu są utrwalane w potwierdzeniu akceptacji.

§ 1 Cel i zakres testów

1. Pośrednik, wykorzystując platformę ICE_AI by ADDANGA, wyszukuje i pozyskuje kontakty do potencjalnych kupujących zainteresowanych towarami Klienta lub dostawców odpowiadających jego potrzebom zakupowym oraz umożliwia nawiązanie kontaktu handlowego.

2. Kontakty są udostępniane w oknie dialogowym platformy. Klient samodzielnie prowadzi rozmowy, negocjacje i zawiera umowy. Pośrednik nie jest sprzedawcą ani kupującym w tych transakcjach.

3. Pilotaż trwa 30 dni od aktywacji dostępu testowego, której datę wskazuje potwierdzenie. Obejmuje udostępnione funkcje wyszukiwania, dopasowania i przekazania kontaktów. Pełna obsługa operacyjna i usługi partnerów nie są automatycznie objęte testem. Udostępnienie kontaktu nie gwarantuje zainteresowania, wypłacalności kontrahenta ani zawarcia transakcji.

§ 2 Wynagrodzenie i rozliczenie

1. W okresie pilotażu nie pobiera się opłaty abonamentowej.

2. W okresie pilotażu za każdą sprzedaż zawartą lub zrealizowaną za pośrednictwem ICE_AI Pośrednik otrzymuje prowizję w wysokości 8% wartości netto sprzedaży wskazanej na fakturze handlowej (commercial invoice). Prowizję płaci przedsiębiorca występujący w tej transakcji jako sprzedający. W dalszych postanowieniach jest on określany jako „Sprzedający”.

3. Sprzedający akceptuje warunki prowizyjne przed udostępnieniem mu danych kupującego i otwarciem kontaktu. Samo zaproszenie do ICE_AI lub wyświetlenie anonimowego dopasowania nie oznacza akceptacji ani obowiązku zapłaty.

4. Prowizja powstaje po wykonaniu transakcji i otrzymaniu zapłaty od kupującego, proporcjonalnie do części wykonanej i opłaconej. Sam kontakt nie generuje opłaty.

5. Sprzedający informuje Pośrednika o zawarciu transakcji, wystawieniu faktury handlowej oraz otrzymaniu zapłaty w ciągu 7 dni od danego zdarzenia. Na żądanie przekazuje kopię faktury i potwierdzenie zapłaty; może zasłonić dane nieistotne dla rozliczenia, pozostawiając kontrahenta, datę, przedmiot, wartość i walutę sprzedaży.

6. Prowizja jest płatna w ciągu 7 dni od doręczenia faktury Pośrednika, wystawionej po spełnieniu warunków z ust. 4. Rozliczenie następuje w walucie faktury handlowej, chyba że strony uzgodnią inaczej. VAT dolicza się, jeżeli jest należny.

§ 3 Ochrona współpracy i nowe rynki

1. Klient nie omija ICE_AI w celu uniknięcia należnej prowizji i nie zataja transakcji podlegających rozliczeniu. Obowiązek prowizyjny obejmuje każdą sprzedaż zawartą lub zrealizowaną za pośrednictwem ICE_AI przez cały okres korzystania z platformy, niezależnie od daty pierwszego udostępnienia kontaktu. W okresie pilotażu stosuje się stawkę z § 2 ust. 2. Dalsze korzystanie po pilotażu wymaga osobnej akceptacji warunków komercyjnych zgodnie z § 4 ust. 4. Samo udostępnienie kontaktu nie ustanawia bezterminowego obowiązku zapłaty prowizji od przyszłych transakcji zawieranych i realizowanych niezależnie poza ICE_AI.

2. Platforma przypisuje kontakt do sprawy oraz utrwala kontrahenta i datę udostępnienia. Klient deklaruje dotychczasowe rynki i wcześniejsze relacje istotne dla wyszukiwania. Wcześniejsza, niezależna relacja zgłoszona po rozpoznaniu kontrahenta, przed rozpoczęciem rozmów w ramach sprawy, i potwierdzona na żądanie nie powoduje obowiązku prowizji od transakcji zawieranych i realizowanych poza ICE_AI, niezależnie od platformy. Wyłączenie to nie dotyczy sprzedaży zawartej lub zrealizowanej za pośrednictwem ICE_AI. Brak deklaracji nie oznacza nowego rynku.

3. Jeżeli ICE_AI otworzy nowy rynek, strony mogą osobno uzgodnić wyłączność dla określonych produktów i kraju. Jej zakres, okres, rozpoczęcie, wyjątki, rozliczenia i zakończenie wymagają odrębnej akceptacji obu stron. Niniejsza umowa sama nie ustanawia wyłączności na kraj.

4. W razie naruszenia obowiązków Pośrednik może dochodzić należnej prowizji, odsetek za opóźnienie i naprawienia szkody na zasadach ogólnych.

§ 4 Poufność i zakończenie pilotażu

1. Strony chronią niepubliczne informacje i kontakty, udostępniając je wyłącznie w zakresie potrzebnym do oceny lub realizacji współpracy. Informacja o przetwarzaniu danych osobowych jest udostępniana Klientowi przed akceptacją umowy.

2. Klient odpowiada za prawdziwość przekazanych danych, ocenę kontrahenta i własne decyzje handlowe. Nie wyłącza to odpowiedzialności Pośrednika za należyte wykonanie jego zobowiązań. Strony nie wykorzystują platformy do transakcji naruszających mające do nich zastosowanie przepisy i sankcje gospodarcze.

3. Każda strona może zakończyć test e-mailem lub przez platformę. Pozostają w mocy poufność oraz obowiązek rozliczenia prowizji od transakcji zawartych lub zrealizowanych za pośrednictwem ICE_AI w okresie korzystania z platformy. Otrzymanie zapłaty po zakończeniu korzystania z platformy nie wyłącza obowiązku rozliczenia tych transakcji.

4. Dalsze korzystanie z ICE_AI po pilotażu wymaga osobnej akceptacji warunków komercyjnych. Ta umowa nie uruchamia automatycznie płatnego abonamentu. Stosuje się prawo polskie z zachowaniem przepisów bezwzględnie obowiązujących. Spory rozstrzyga sąd właściwy według obowiązujących przepisów.

§ 5 Zawarcie umowy na platformie

1. Umowa zostaje zawarta przez akceptację jej pełnej treści na platformie przez osobę uprawnioną do reprezentowania Klienta. Przed akceptacją można pobrać umowę. Potwierdzenie akceptacji utrwala dane stron i reprezentanta, identyfikator konta, wersję i treść umowy, datę i godzinę oraz zaakceptowaną stawkę prowizji. Klient otrzymuje kopię potwierdzenia i umowy.

Oświadczenie przy akceptacji

Potwierdzam umocowanie do reprezentowania firmy wskazanej na moim koncie. Akceptuję Umowę pilotażową ICE_AI w wersji PILOT-PL-2026-11-02-v9, w tym obowiązek zapłaty prowizji 8%, gdy moja firma występuje jako sprzedający w transakcji objętej umową.